



ماهنامه داخلی نوینی باش (نشریه تخصصی مهندسی پیر نوین کد ۴۳۹۴) - دوره اول - شماره شانزدهم - مهر ۱۴۰۲

لرزه بر اندام مشهد

بررسی ابعاد مختلف زلزله‌های اخیر



سخن آغازین



رضا امیرزاده - سردبیر

بیمه عمر، عامل مؤثر بر شاخص امید به زندگی (مقایسه‌ی بیمه عمر در کشورهای توسعه‌یافته و در حال توسعه)

با توجه به اینکه بیمه عمر نوعی سرمایه‌گذاری بلندمدت برای خانوارها محسوب می‌شود، اعمال هر گونه سیاست اجرایی در این زمینه می‌تواند اثرات بلندمدت بر رفاه خانوارها در سطح جامعه داشته باشد. در جوامع توسعه‌یافته، بیمه عمر انواع مختلفی همچون بیمه عمر مستمری، بیمه عمر سرمایه‌گذاری، بیمه عمر سرمایه، بیمه عمر خانوادگی و ... دارد که با هدف مقابله با مشکلاتی نظیر فقر، بیکاری و کمبود درآمدهای آتی سرپرست خانواده در دوران بازنشستگی و فرزندان شخص بیمه‌گذار در سطح خانوار طرح‌ریزی می‌شود. هدف اساسی از ارائه‌ی بیمه‌های عمر در جوامع توسعه‌یافته، فراهم کردن تأمین اقتصادی و رفاه اجتماعی، کسب آرامش روانی و افزایش امید به زندگی در میان مردم است، به طوری که انتظار می‌رود با توسعه‌ی بیمه عمر در آینده بتوان جلوی بسیاری از انحرافات اقتصادی و اجتماعی را گرفته و زمینه‌های یک زندگی مناسب را نوید داد. برنامه‌ریزان در جوامع توسعه‌یافته، دلیل بالا بودن سطح تقاضای مردم برای بیمه عمر را به چگونگی تأثیرگذاری آن بر شاخص‌های رفاه جامعه نسبت می‌دهند. زیرا از یک طرف توسعه‌ی بیمه عمر باعث اطمینان خاطر و آرامش روانی فرد متقاضی برای برخورداری از پس انداز و درآمدهای آتی است و از طرف دیگر به‌طور مستقیم باعث افزایش امید به زندگی در جامعه می‌شود.

از جمله نتایج تصمیم‌گیری جمعی در زمینه‌ی توسعه بیمه عمر نیز می‌توان به افزایش سطح پس‌انداز و سرمایه‌گذاری بلندمدت در جامعه اشاره کرد که زمینه‌های افزایش تولید، اشتغال و درآمد سرانه را فراهم می‌کند و به این ترتیب بیمه عمر به طور غیرمستقیم و از طریق افزایش درآمد سرانه بر رفاه اجتماعی اثر می‌گذارد. همان‌طور که در جداول صفحه ۸ نشریه مشاهده می‌شود، کشورهای در حال توسعه و به‌ویژه کشور ایران در مقایسه با کشورهای توسعه‌یافته تقاضای بیمه عمر کمتری دارند. همچنین شاخص‌های سلامت و توسعه در کشورهای در حال توسعه در مقایسه با کشورهای توسعه‌یافته در وضعیت پایین‌تری قرار دارند. وضعیت سلامت در ایران نسبت به کشورهای توسعه‌یافته و حتی برخی از کشورهای در حال توسعه مانند امارات، ترکیه، مالزی، کویت و تونس در موقعیت پایین‌تری قرار دارد.

با نگاهی به جدول در صفحه‌ی پایانی نشریه درمی‌یابیم که به‌طور متوسط در کشورهایی که تقاضای بیمه عمر بیشتر است، درآمد سرانه و امید به زندگی نیز بالاتر و نرخ مرگ و میر کودکان پایین‌تر است. کشورهایی که بالاترین تقاضای بیمه عمر سرانه را دارند، امید به زندگی در آن‌ها تقریباً ۸۲.۵ سال و نرخ مرگ و میر حدود ۴ است که بالاترین سطح امید به زندگی و کم‌ترین نرخ مرگ و میر است. در کشورهایی با تقاضای متوسط بیمه عمر، امید به زندگی ۷۴ تا ۸۱ سال است و نرخ مرگ و میر بین ۴ تا ۱۲.۵ سال است و در نهایت افراد در کشورهایی با پایین‌ترین تقاضای بیمه عمر، کمتر از ۷۴ سال عمر می‌کنند و نرخ مرگ و میر بالا و حدود ۴۰ است. مقایسه‌ی این ارقام نشان می‌دهد که یکی از عوامل اصلی افزایش امید به زندگی و کاهش مرگ و میر، اشاعه و گسترش فعالیت‌های بیمه عمر در جوامع است.

مشاهده‌ی جداول در صفحه‌ی آخر

همراهی با تیم ۴۳۹۴؛ یک پیشنهاد جذاب

پیرامون ارتباط باورها و ترس‌های ناشی از آن‌ها با فرهنگ و زبان فارسی و تحولات تدریجی آن پرداختند. در این جلسات، تحولات فرهنگی تدریجی ایران و تأثیرات متقابل آن با زبان فارسی مورد بررسی قرار گرفت و اثرات آن بر تغییر باورهای اجتماعی در جامعه - ی ایران واکاوی شد و از این طریق، مسیر ویژه‌ای جهت تغییرات تدریجی در باورهای شخصی از طریق ایجاد تغییرات در زبان و موقعیت‌های تعاملی شخصی برای توسعه‌ی فردی تدوین و ارائه گردید.

در یک جلسه‌ی دیگر از جلسات هفتگی تیم ۴۳۹۴، اعضای تیم در ارتباط با موضوع چگونگی تفکر صحیح و تسلط فرد بر نحوه‌ی تفکر خود به عنوان پایه و اساس ورود به مبحث طرحواره‌های شخصی به گفت‌وگو پرداختند. در ادامه‌ی این جلسه در جلسات آتی تیم ۴۳۹۴، مباحث مربوط به طرحواره‌ها مورد بحث قرار خواهد گرفت. در یکی دیگر از جلسات تیم ۴۳۹۴ نیز اعضای تیم به تماشای فیلمی زیبا با مفهوم تیم‌سازی و کار تیمی با عنوان کارآموزی نشستند و پس از آن به نقد و بررسی آن در زمینه‌های مختلف پرداختند.



تیم ۴۳۹۴ در یک سال و نه ماه گذشته بیش از ۸۷ جلسه‌ی متوالی هفتگی را با حضور اعضای تیم برگزار نموده و یکی از مهم‌ترین ابزارهای توسعه‌ی فعالیت - های تیم ۴۳۹۴، استمرار در این فعالیت‌های جذاب و مهیج بوده است که موجب همدلی روزافزون اعضای تیم ۴۳۹۴ و تعلق خاطر آن‌ها به این مجموعه گردیده است.

همراهی با تیم ۴۳۹۴، می‌تواند تجربه‌ای جذاب و مهیج برای افرادی باشد که از کارهای یکنواخت و خسته‌کننده گریزان هستند.

در کار تیمی، عوامل بی‌شماری وجود دارد که باید دست به دست یکدیگر دهند تا یک تیم کاری را تبدیل به محیطی جذاب و

تیم ۴۳۹۴ در دو سال گذشته بیش از ۸۷ جلسه‌ی متوالی هفتگی را با حضور اعضای تیم برگزار نموده و یکی از مهم‌ترین ابزارهای توسعه‌ی فعالیت‌های تیم ۴۳۹۴، استمرار در این فعالیت‌های جذاب و مهیج بوده است که موجب همدلی روزافزون اعضای تیم ۴۳۹۴ و تعلق خاطر آن‌ها به این مجموعه گردیده است.

پرهیجان برای فعالیت نموده و انگیزه‌ی کافی را برای فعالیت تمامی اعضای تیم فراهم نماید. برخی از مهم‌ترین عوامل مؤثر بر همبستگی اعضای تیم و وفاداری آنان به تیم و مجموعه، توجه دائمی به ابعاد مختلف شخصیت و رفتار اعضای تیم است.

بی‌شک هر انسانی کار و فعالیت اقتصادی خود را با هدف افزایش رفاه در زندگی شخصی و لذت بیشتر از لحظه‌های زندگی خود انجام می‌دهد. بنابراین همراه ساختن کار و فعالیت اقتصادی با افزایش لذت‌های زندگی می‌تواند یکی از مهم‌ترین عوامل جذابیت محیط کار برای اعضای یک تیم باشد. اگر افراد در همان محیطی که به کار و فعالیت اقتصادی مشغول هستند، امکان برخورداری از تفریحات و هیجانات و لذت‌های تیمی و دسته‌جمعی را داشته باشند، بی‌شک علاوه بر افزایش میزان همدلی اعضای تیم و هم‌افزایی میان فعالیت آن‌ها موجب تعلق خاطر اعضای تیم به مجموعه و افزایش راندمان کاری آن‌ها نیز می‌گردد.

تیم ۴۳۹۴ نیز با همین هدف در یک ماه گذشته، در ادامه‌ی جلسات هفتگی و مستمر خود، توسعه‌ی فردی تمامی اعضای تیم را در ابعاد مختلف در دستور کار قرار داده است.

در یک ماه گذشته، تیم ۴۳۹۴، در جلسات هفتگی خود که در روزهای سه‌شنبه‌ی هر هفته به صورت متوالی و بی‌وقفه با حضور تمامی اعضای تیم برگزار می‌گردد، اقدام به برگزاری چهار جلسه در محل دفتر تیم ۴۳۹۴ نموده است.

در دو جلسه از چهار جلسه‌ی مذکور، اعضای تیم ۴۳۹۴ در ادامه‌ی مباحث توسعه‌ی فردی در جلسات هفتگی خود، به بحث و گفت‌وگو

نوبنی باش تیم ۴۳۹۴

جای شما در تیم ما خالیست. ۰۹۳۷۹۳۷۳۷۶۱



بررسی ابعاد مختلف زلزله‌های یک‌ماه‌آخر در استان خراسان رضوی و همسایه‌ی شرقی



پرونده ویژه ماهنامه نوین‌باش - مهر ۱۴۰۲



در یک ماه گذشته، شهر مشهد و بسیاری از شهرهای استان خراسان رضوی بارها و بارها در اثر وقوع زمین‌لرزه، به لرزه درآمده است. وقوع پرتکرار این زمین‌لرزه‌ها در فاصله‌ی زمانی کوتاه، موجب نگرانی‌های بسیاری برای مردم و به‌ویژه اهالی استان خراسان رضوی شده است. مرکز چندین زمین‌لرزه‌ی شدید در این استان و شهر مشهد، کشور افغانستان و شهر هرات بوده است و بسیاری از مردم افغان در این زلزله‌ها جان خود را از دست داده و یا داغ-دار عزیزان خود شده‌اند و بسیاری نیز خانه و کاشانه و اموال خود را از دست داده‌اند.

چندین زمین‌لرزه‌ی خفیف‌تر نیز با مرکزیت شهرستان نیشابور به وقوع پیوسته است. همچنین این زمین‌لرزه‌ها موجب بروز بسیاری از شایعات در این زمینه نیز شده است. شایعاتی نظیر این مسأله که وقوع این زمین‌لرزه‌ها در اثر اتفاقات طبیعی نبوده و به برخی آزمایشات انسانی و تسلیحاتی مربوط می‌شود.

از آنجا که این مسأله ابعاد فراوانی داشته و نگرانی‌ها و شایعات زیاد و مختلفی را به دنبال داشته است، در این شماره تلاش کرده‌ایم این مسأله را از ابعاد مختلف مورد بررسی قرار دهیم و بدین منظور نظرات کارشناسان و صاحب‌نظران مختلف در این زمینه را از رسانه‌های مختلف جمع‌آوری کرده و برای مخاطبان نشریه‌ی «نوین‌باش» ارائه نموده‌ایم.

امید است این پرونده‌ی ویژه، حاوی نکات لازم برای مخاطبان نشریه بوده و آرامش و اطمینان خاطر لازم را برای ایشان به همراه آورد. در این پرونده، تلاش کرده‌ایم به این پرسش‌ها پاسخ دهیم که آیا احتمال وقوع زمین‌لرزه‌های شدیدتر در منطقه وجود دارد؟ شایعات در این زمینه تا چه اندازه می‌تواند به حقیقت نزدیک باشد؟ آیا وقوع زلزله قابل پیش‌بینی است؟ چه راهکارهایی برای خسارات کمتر در صورت وقوع زلزله وجود دارد؟ در هنگام زلزله یا پس از آن چه اقداماتی لازم و صحیح خواهد بود؟

دکتر محمد مهدی خطیب (استاد زمین شناسی دانشگاه بیرجند):

باید زمین لرزه های احتمالی را جدی گرفته و نسبت به آن آمادگی داشته باشیم. با توجه به مجموعه ای از گسل های فعال که در این منطقه وجود دارد، از گسل درونه تا گسل نهپندان و شاخه های فرعی که این گسل ها دارند، انتظار رخداد این زمین لرزه ها می رفت. با توجه به همسایگی کانون این زمین لرزه ها و گسل های فعال با استان خراسان جنوبی و به خصوص شمال شرقی استان، بایستی آمادگی های لازم در این استان ها وجود داشته باشد. مردم باید هر زمین لرزه ای را که احساس می کنند، جدی تلقی کرده و از زیر سقف ها تا حد امکان خارج شوند.

این که زمین لرزه های بعدی شدیدتر باشند، بعید نیست زیرا گسل هایی که در محدوده هستند، به صورت زنجیروار به یکدیگر متصل هستند و اگر چنانچه میزان تنش به اندازه ای باشد که بتواند گسل بزرگ تری را فعال کند، باید انتظار زمین لرزه های شدیدتر را نیز داشت. (منبع: همشهری آنلاین)

دکتر سید کیوان حسینی (عضو هیئت علمی زمین شناسی دانشگاه فردوسی مشهد):

انتظار می رود، مکان وقوع زلزله ای بعدی، در طول یکی از گسل های خراسان رضوی باشد. کشور ایران در کمربند زلزله خیز قرار دارد. کل ایران در محدوده ای دارای فعالیت های لرزه ای به نام کمربند آلت-هیمالیاست. به لحاظ زمین شناسی، این منطقه حاصل از حرکت صفحات و برخورد آن ها به همدیگر و در نهایت فشردگی این صفحات به یکدیگر است. این فشردگی در نهایت به آزاد شدن انرژی هایی منجر می شود که از آن به عنوان زمین لرزه یاد می کنیم. گسل فعال به گسلی گفته می شود که در عمل در طول آن فعالیت های لرزه ای و در سطح آن تجمع تنش را داریم. به عنوان مثال، پیش از وقوع زمین لرزه هایی که در بم، کرمانشاه و طبرستان داشتیم، زمین لرزه ای خاصی ثبت نشده بود، اما تجمع تنش در گسل های این مناطق اتفاق افتاده بود، بنابراین این گسل ها فعال بودند. در مشهد دو گسل اصلی داریم. گسل سنگ بست-شاندیز و گسل کشف رود. از گسل های مهم دیگر در منطقه، گسل نیشابور و گسل درونه هستند. نیشابور مهم ترین شهری است که می تواند تحت تأثیر گسل نیشابور قرار گیرد و شهرهای تربت حیدریه، کاشمر، بردسکن، خواف و تایباد تحت تأثیر گسل درونه هستند. زمین لرزه ها دوره ای بازگشت دارند. هرچه دوره ای بازگشت زمین لرزه طولانی تر شود و زمین لرزه ای بزرگی طی یک بازه ای زمانی طولانی اتفاق نیفتاده باشد، باید انتظار زمین لرزه ای بزرگ تری را در آن منطقه داشته باشیم. با توجه به وضعیت استان، در مورد زمین لرزه، اقدامات زیادی از سوی نهادهای حاکمیتی اتفاق افتاده است، اما من آن را کافی نمی بینم و هنوز با نقطه ای مطلوب فاصله داریم. نهادهایی مانند استانداری و شهرداری مشهد مدت هاست که علاوه بر ساخت پناهگاه ها، در زمینه های آموزش، فعالیت های بسیار خوبی را آغاز کرده اند، اما با توجه به زمین لرزه ای که انتظار داریم در مناطق مختلف استان رخ دهد، این فعالیت ها همچنان باید ادامه پیدا کند و باید مقاوم سازی ها، آموزش ها و پناهگاه ها بسیار بیشتر باشد. روستاهای ما از این منظر بسیار ضعیف هستند و شاید با زمین لرزه ای بالاتر از ۵.۵ ریشتر دچار تخریب شوند. در خصوص شهرهایی که بیشترین خطر زلزله آن ها را تهدید می کند، علاوه بر مشهد، می توان از نیشابور، قوچان، تربت جام، خواف، سبزوار، تربت حیدریه، کاشمر، بردسکن و روستاهای میان آن ها نام برد.

نکته ای مهم حرکت زمانی وقوع زلزله ها در منطقه است. در چند سال گذشته در قسمت شرقی گسل شرق کابل زمین لرزه ای بزرگی را داشتیم. در حال حاضر این زلزله به سمت غرب یعنی شمال هرات حرکت کرده است. هر چه به سمت غرب می رویم، به ایران نزدیک تر می شویم که شاخه هایی از این گسل وجود دارد که شامل برخی گسل ها مانند گسل کپه داغ، کشف رود و نیشابور و درونه است. لذا ممکن است زلزله ای بزرگ بعدی در طول یکی از این گسل ها اتفاق بیفتد، اما زمان وقوع آن را نمی توان پیش بینی کرد.

مقاوم سازی و آموزش دو موضوع مهمی است که باید در این خصوص به آن توجه شود. مقاوم سازی در درجه ای اول اهمیت قرار دارد که در این خصوص علاوه بر دقت مردم باید در مورد مهندسی سازه نیز توجه شود. همچنین آموزش همگانی به همراه مانور زلزله بسیار اهمیت دارد. آموزش ها باعث ایجاد آمادگی در مردم برای مواجهه با وقوع زلزله خواهد شد. (منبع: ایسنا)

دکتر مهدی زارع (استاد پژوهشگاه بین‌المللی زلزله):

تا روز ۲۳ مهر، چهار زلزله با بزرگی بیش از ۶ ریشتر در نزدیکی هرات و ۳۱ زمین‌لرزه با بزرگی بیش از ۴ ریشتر در منطقه‌ی خراسان اتفاق افتاده است. شروع این زمین‌لرزه‌ها از ۱۵ مهر ماه بوده است. توالی این زمین‌لرزه‌های شدید قابل توجه است. در این وضعیت توصیه می‌شود که به هیچ وجه به نقطه‌نظرات غیرکارشناسی زلزله‌شناسی و زمین‌شناسی مانند نظرات آن فرد هلندی که اخیراً هم درباره‌ی زلزله‌های افغانستان اظهار نظر کرده، توجه نشود. نظراتی که بدون هیچ‌گونه اطلاع از شرایط زمین‌شناختی سامانه‌ی گسله‌ی هیرمند و سابقه‌ی لرزه-خیزی در این منطقه صورت می‌گیرد، متأسفانه سبب انتشار مطالب غیرعلمی می‌شود. زمین‌لرزه قابل پیش‌بینی دقیق نیست. شدت وقوع زمین‌لرزه‌ی نخست در افغانستان طوری بود که برخی کارشناسان تداوم پس‌لرزه‌های بزرگ را در روزهای آینده پیش‌بینی کنند. کانون زمین‌لرزه‌ها بین ۸ تا ۱۵ کیلومتر بوده و چنین میزان آزادی انرژی و گسیختگی گسله، موجب رخداد پس‌لرزه‌ها حداقل در چند هفته‌ی آینده و حتی چند ماه آینده خواهد شد. (منبع: خبر آنلاین)

**دکتر اسماعیل بایرام‌نژاد (رئیس مرکز لرزه‌نگاری کشور):**

هیچ‌جای کشور ما ساکن و بدون زلزله نیست و زلزله‌های ثبت شده در نقشه، این را نشان می‌دهد. آمار نشان می‌دهد که به‌طور میانگین هر ۱۰ سال یک بار در کشور زلزله‌ای بزرگ‌تر از ۷ ریشتر داریم و هر سال یک یا دو زلزله بین ۶ تا ۶.۵ ریشتر در کشور رخ می‌دهد. عمق زمین‌لرزه‌ها در ایران عمدتاً زیر ۲۰ کیلومتر است. برخی افراد می‌گویند چرا زلزله‌ی هفت ریشتری در ژاپن خسارت زیادی ندارد و در کشور ما زلزله‌های مخرب روی می‌دهد. یک دلیل آن همین مسأله‌ی عمق زمین‌لرزه‌هاست که در ایران عمق زمین‌لرزه‌ها کم بوده و باعث می‌شود انرژی زمین‌لرزه تخریب بیشتری را ایجاد کند. ثبت زمین‌لرزه‌های کوچک و پایش روند فعالیت گسل‌ها، به پیش‌بینی‌ها در آینده کمک می‌کند. ایستگاه‌های لرزه‌نگاری برای مطالعه‌ی ساختار و پیش‌نشانگرهای زمین‌لرزه و ... کمک می‌کنند. در حال حاضر ایستگاه‌های لرزه-نگاری کشور به ۴۰۰ مورد افزایش یافته است. ما باید سالانه ۵۰ ایستگاه راه‌اندازی کنیم، اما با بودجه‌ای که به ما داده می‌شود، بیش از دو ایستگاه را قادر به راه‌اندازی نیستیم و به شدت به حمایت‌های مادی و معنوی استانداران نیاز داریم.

منشأ زمین‌لرزه‌های اخیر کاملاً طبیعی است و با توجه به حرکت‌های GPS ثبت شده در پوسته‌ی زمین، پوسته‌ی زمین در این مناطق تحت فشار است و ما باید انتظار این زمین‌لرزه‌ها را در ایران داشته باشیم. حال در برخی سال‌ها تعداد زمین‌لرزه‌ها بیشتر و در برخی سال‌ها تعداد آن‌ها کمتر است. امسال از جمله سال‌هایی است که تعداد زلزله‌ها بسیار بیشتر است اما تمام این زمین‌لرزه‌ها طبیعی بوده‌اند.

متأسفانه ما آموزش کافی برای انجام اقدامات لازم قبل، حین و بعد از زلزله نداشته‌ایم. مردم در هنگام زلزله و پس از آن باید سعی کنند معابر را برای خدمات‌رسانی ضروری باز بگذارند و از مکالمات غیرضروری نیز پرهیز کنند. امیدوارم با آموزش‌های بیشتر شاهد آن باشیم که در سال‌های آینده هم سازه‌های محکم‌تری داشته باشیم و هم مردم با آمادگی کاملی برای مواجهه با زلزله داشته باشند.

پیش‌بینی دقیق زلزله هرگز امکان‌پذیر نیست و هر گونه مطلبی در این زمینه، غیرعلمی است و بعضاً با نیت‌های مغرضانه و منفعت‌طلبانه مطرح می‌شود. مردم نباید به این مطالب به هیچ عنوان اعتماد کنند. (منبع: جامعه‌ی خبری تحلیلی الف)

مقاوم‌سازی، آموزش و بیمه؛ سه ضرورت حیاتی برای خانواده‌های خراسان رضوی



ندا جواهری - مدیرمسئول

خانواده‌ها و به‌ویژه فرزندان خود قرار دهند تا آموزش‌های صحیح را فراگیرند. در سطح کلان نیز، مسئولین استان و شهر مشهد وظیفه دارند خلأهای فراوانی را که در انجام آموزش‌های صحیح به کودکان و خانواده‌ها در نظام آموزشی و شهروندی ما وجود دارد، به سرعت پر کنند. متأسفانه تا کنون آموزش‌های لازم در این زمینه به میزان کافی صورت نگرفته است. علاوه بر اختصاص ساعات ویژه در مدارس برای آموزش صحیح کودکان و خانوارها در این زمینه، برگزاری سمینارها و همایش‌های آموزشی، توزیع کتاب‌ها و فیلم‌های آموزشی رایگان میان خانوارها و نیز برگزاری مستمر مانورهای بزرگ شهری برای



ایجاد آمادگی مواجهه با زلزله می‌تواند اثرات فراوانی در آگاهی مردم و جلوگیری از خسارات احتمالی در آینده داشته باشد. اما قصور و کم‌کاری مسئولین، نباید موجب شود که خانواده‌ها از اقدامات لازم جهت آموزش خود و خانواده‌ی خود غفلت کنند.

اقدامات مالی

اما اقدامات مالی مهمی که باید پیش از وقوع زلزله انجام داد، اقداماتی است که نگرانی‌های مالی ما را برای روزها و سال‌های پس از وقوع زلزله برطرف می‌کند. یکی از مهم‌ترین نگرانی‌های انسان‌ها، از بین رفتن دارایی‌ها و حاصل سال‌ها زحمت و تلاش ایشان در اثر وقوع زلزله است. همچنین انجام هزینه‌های پزشکی و حتی هزینه‌های تحمیل شده به خانواده در اثر وقوع زلزله و جان سپردن سرپرست خانوار، یکی دیگر از نگرانی‌های خانواده‌ها پیش از وقوع زلزله و یکی از معضلات و مسائل بسیار مهم پس از وقوع آن است. این نگرانی را نیز می‌توان با انجام اقدامات پیشگیرانه‌ی صحیح برطرف نمود.

در حال حاضر تمامی شرکت‌های بیمه، پوشش زلزله و زمین‌لرزه و جبران خسارات ناشی از آن را به عنوان یک پوشش اضافی در بیمه‌ی آتش‌سوزی ارائه می‌کنند. انجام بیمه آتش‌سوزی با هزینه‌های بسیار جزئی و حداقلی، می‌تواند یک دغدغه‌ی بسیار بزرگ مالی در آینده‌ی ناامن احتمالی را برطرف نماید. با توجه به قریب‌الوقوع بودن زلزله‌های سهمگین‌تر در آینده‌ی استان، پوشش بیمه‌ی آتش‌سوزی به همراه زلزله، یک ضرورت اجتناب‌ناپذیر برای تمامی خانواده‌های استان محسوب می‌شود.

همچنین پوشش بیمه عمر و سرمایه‌گذاری سرپرست خانوار، ضرورتی است که می‌تواند امنیت مالی خانواده را پس از وقوع چنین بلایای غیرقابل اجتنابی، تأمین نموده و دست‌کم از افزایش چشمگیر مشکلات خانواده پس از وقوع چنین حوادث دلخراشی جلوگیری کند. کافی است برای لحظه‌ای خانواده‌ای را تصور کنیم که در اثر وقوع یک زلزله، خانه و اثاثیه‌ی خود را از دست داده و علاوه بر آن به سوگ سرپرست خود نیز نشسته است. اتفاقی که با اندکی تأمل در حادثه‌ی دلخراش هرات، متأسفانه مشابه آن را بسیار خواهیم دید. بی‌شک دوراندیشی و حزم و احتیاط در مقابل وقوع چنین خساراتی، یکی از وظایف بسیار مهم ما در روزهایی است که سایه‌ی امنیت را به‌طور کامل روی سر خود حس می‌کنیم. انجام بیمه‌های آتش‌سوزی به همراه پوشش اضافی زمین‌لرزه و بیمه عمر و سرمایه‌گذاری خانواده و به‌ویژه سرپرست خانوار، ضرورتی است که امنیت مالی و روانی خانواده را تأمین نموده و می‌تواند به خانواده آرامشی اعطا کند که با آسودگی خاطر، به سایر اقدامات پیش‌گیرانه و کسب آموزش‌ها و مهارت‌های لازم در این زمینه بپردازند.

وقوع زمین‌لرزه‌های اخیر، نگرانی‌ها و اضطراب‌های زیادی را در هموطنان مان و به‌ویژه همشهریان مان در شهر مشهد ایجاد کرده است. با توجه به این‌که مشهد دومین کلان‌شهر پرجمعیت ایران است، این نگرانی وجود دارد که در صورت وقوع زلزله در این شهر، ممکن است شاهد یک فاجعه‌ی انسانی بزرگ باشیم. از آنجا که گسل‌های منطقه فعال شده و در چند سال گذشته محور زلزله‌های بزرگ، دائماً به مرزهای استان خراسان نزدیک‌تر شده است، بر اساس نظر کارشناسان، احتمال وقوع زلزله‌ای بزرگ در استان خراسان در آینده نیز وجود دارد.

اما این پرسش قابل طرح است که در چنین شرایطی، هر یک از ما چه کارهایی را می‌توانیم برای کاهش این نگرانی‌ها و نیز کاهش خسارات جانی و مالی در صورت وقوع زلزله در آینده انجام دهیم. حقیقت آن است که ما وقوع زمین‌لرزه‌های کوچک و بدون تلفات اخیر را که به صورت مستمر رخ داده است، می‌توانیم به فال نیک گرفته و به منزله‌ی یک هشدار جدی در نظر بگیریم که می‌تواند ما را هشیار نموده و موجب شود اقدامات لازم را برای آینده ترتیب دهیم.

مهم‌ترین اقداماتی را که پیش از وقوع زلزله باید انجام داد، می‌توان در چند بخش کلی تقسیم‌بندی کرد. اقدامات ایمنی و مقاوم‌سازی، اقدامات آموزشی و اقدامات مالی.

اقدامات ایمنی و مقاوم‌سازی

اقدامات ایمنی و مقاوم‌سازی، از جمله اقداماتی هستند که می‌توانند از بروز خسارت‌های سنگین در صورت وقوع زلزله در آینده جلوگیری کنند. در حقیقت این دسته از اقدامات، جهت پیشگیری از بروز خسارت‌های سنگین جانی و مالی باید انجام شوند.

اقدامات ایمنی و مقاوم‌سازی در مقیاس خرد، باید توسط تمامی ساکنان منازل شهری و روستایی به عنوان یک اولویت مهم مد نظر قرار گیرد و در صورت هرگونه ضعف در ساخت‌وساز منازل شخصی، لازم است که افراد هر چه سریع‌تر جهت مقاوم‌سازی ساختمان خود و انجام اقدامات پیش‌گیرانه در این زمینه اقدام کنند. اما در سطح کلان، استانداری، فرمانداری و شهرداری‌ها در استان خراسان رضوی، باید به سرعت تیم‌های مهندسی و کارشناسی حرفه‌ای خود را به کار گرفته و به منظور ارزیابی سطح مقاومت منازل مسکونی و خسارات احتمالی در صورت وقوع زلزله در آینده، آن‌ها را فعال نمایند. همچنین لازم است ساخت‌وسازها در استان با نظارت‌های بسیار بیشتر و سخت‌گیرانه‌تر توسط نظام مهندسی استان صورت گیرد. اختصاص

بودجه‌های ویژه، جهت مقاوم‌سازی منازل، به‌ویژه در کلان‌شهر مشهد که می‌تواند فاجعه‌ای سنگین را رقم بزند، یکی از ضروریات استان خراسان رضوی است که امیدواریم مورد توجه مسئولین ذی‌ربط در آینده قرار گیرد.

انجام بیمه آتش‌سوزی با هزینه‌های بسیار جزئی و حداقلی، می‌تواند یک دغدغه‌ی بسیار بزرگ مالی در آینده‌ی ناامن احتمالی را برطرف نماید.

اقدامات آموزشی

اقدامات آموزشی، از جمله اقداماتی است که باید پیش از وقوع زلزله در آینده، انجام شود تا بتوان این آموزش‌ها را در حین وقوع زلزله به کار گرفت. یکی از مهم‌ترین دلایل آسیب‌های فراوان مالی و جانی در زلزله‌های اخیر در منطقه، عدم آگاهی مردم از انجام اقدامات صحیح در هنگام وقوع زلزله است.

نحوه‌ی مواجهه‌ی ما با زلزله در لحظه‌ی وقوع آن و نیز پس از وقوع آن تا مدت‌ها که امکان وقوع پس‌لرزه‌های کوچک و بزرگ وجود دارد، می‌تواند تعیین‌کننده‌ی میزان خسارات جانی و مالی وارد به خانواده‌ی ما باشد.

انجام آموزش‌ها نیز در دوسطح خرد و کلان قابل پیگیری است. در سطح خرد، شهروندان و خانوارهای ساکن استان، موظف هستند هر آنچه لازم است از کتاب‌ها و ویدئوهای آموزشی جهت فراگیری اقدامات صحیح در هنگام وقوع زلزله را مورد مطالعه قرار داده و در اختیار

مزیت تیم ۴۳۹۴ بیمه نوین چیست؟

در این مطلب قصد داریم برای آن دسته از مخاطبین نشریه‌ی نوبنی باش که سابقه‌ی همکاری و آشنایی با تیم نمایندگی کد ۴۳۹۴ بیمه نوین را ندارند و نیز برای اطمینان خاطر بیش از پیش مخاطبانی که با این نمایندگی، همکاری می‌کنند، به این پرسش پاسخ دهیم که چه ویژگی‌هایی نمایندگی کد ۴۳۹۴ شرکت بیمه نوین را از سایر نمایندگان بیمه می‌تواند متمایز گرداند.

سابقه‌ی فعالیت

یکی از مهم‌ترین ویژگی‌های یک نمایندگی بیمه، جهت ارائه‌ی خدمات بهتر به مشتریان خود، تجربه و سابقه‌ی آن نمایندگی است. تجربه‌ی نمایندگی بیمه می‌تواند زمینه‌های مختلفی داشته باشد. به عنوان مثال ممکن است یک نمایندگی بیمه، سابقه‌ی چندین سال فعالیت به عنوان نمایندگی بیمه را داشته باشد، اما در زمینه‌ی فروش بیمه‌های عمر، هیچ گونه تجربه و سابقه‌ای نداشته باشد. چرا که هر نمایندگی بیمه، با توجه به هدف‌گذاری‌ها، امکانات، برنامه‌ریزی‌ها و فرصت‌های در دسترس خود ممکن است در یک یا چند رشته‌ی بیمه‌ای، به فعالیت پرداخته و در سایر رشته‌ها تجربه‌ی چندانی کسب نکرده باشد. نمایندگی کد ۴۳۹۴، از سال‌های نخست تأسیس شرکت بیمه نوین و با سابقه‌ای بیش از ۱۰ سال فعالیت، تمرکز خود را به صورت حرفه‌ای بر روی فروش بیمه‌های مختلف و به‌ویژه بیمه‌های عمر و سرمایه‌گذاری بیمه نوین متمرکز نموده و در این زمینه دارای سوابق بسیار گران‌بها و ارزشمندی است. لذا بدین واسطه، مشتریان نمایندگی کد ۴۳۹۴ بیمه نوین، می‌توانند با آسودگی خاطر، بیمه‌ای را که متناسب با نیازهای خود و خانواده‌ی آن‌ها باشد، با مشورت و راهنمایی مشاوران این نمایندگی تهیه کنند و یک عمر از مزایا و خدمات بی‌نظیر آن بهره‌مند گردند.

شفافیت

یکی از مهم‌ترین ویژگی‌های لازم برای یک نمایندگی بیمه، شفافیت و صداقت نماینده است. نمایندگی کد ۴۳۹۴ بیمه نوین، با هدف هر چه شفاف‌تر شدن فعالیت این نمایندگی و ارتباط آسان‌تر و روشن‌تر با مشتریان خود، تنها نماینده‌ی بیمه نوین است که اقدام به راه‌اندازی وبسایت شخصی تحت عنوان «نوبنی باش» به آدرس novinibash.com و novinibash.ir نموده و هرگونه هزینه در راه ایجاد شفافیت با مشتریان خود را به منزله‌ی سرمایه‌گذاری در راه ارتباط صادقانه‌تر با مشتریان خود انگاشته است.

سایت و نشریه‌ی «نوبنی باش»، راه ارتباطی شفاف و آسان تمامی مشتریان با نمایندگی کد ۴۳۹۴ بیمه نوین و دسترسی آسان به خدمات این نمایندگی و کیفیت آن است. تمامی مشتریان نمایندگی کد ۴۳۹۴ در این سایت، می‌توانند دارای پرتال شخصی بوده و در اقسانات ایران بزرگ، به همکاری با این نمایندگی بپردازند.

تعهد

یکی از مهم‌ترین ویژگی‌های یک نمایندگی بیمه که او را از سایر اشخاص متمایز می‌سازد، تعهد اوست. نمایندگی بیمه

همان‌گونه که به عنوان نماینده‌ی یک شرکت بیمه‌ای شناخته شده و باید به آن شرکت و خدمات آن متعهد باشد، نماینده‌ی تک‌تک مشتریان و بیمه‌گذاران خود نیز محسوب شده و باید به یکایک آن‌ها متعهد باشد. لذا تعهد در یک نماینده‌ی بیمه، مهم‌ترین ویژگی شخصیتی او می‌باشد.

نمایندگی کد ۴۳۹۴ با بیش از ده سال سابقه‌ی فعالیت درخشان و روشن در شرکت بیمه نوین، این افتخار را دارد که همواره به تمامی مشتریان خود در تمامی مراحل ارتباطی متعهد بوده و خود را موظف به پیگیری تمام مراحل اقدامات بیمه‌ای مشتریان خود دانسته است. سوابق این نمایندگی در پیگیری خدمات بیمه‌ای مشتریان و پرداخت خسارت به آن‌ها نشان‌دهنده‌ی تعهد این نمایندگی به یکایک مشتریان خود

مشتریان نمایندگی ۴۳۹۴، بزرگ‌ترین سرمایه‌های سال‌های طولانی فعالیت در این صنعت هستند و سایت «نوبنی باش» novinibash.com و novinibash.ir با ارائه‌ی خدمات متمایز کمترین خدمتی است که می‌توان به آن‌ها ارائه نمود.

می‌باشد. تعهد صادقانه و خدمت به مشتریان در کلیه‌ی مراحل ارتباط آن‌ها با این نمایندگی، از بزرگ‌ترین افتخارات نمایندگی کد ۴۳۹۴ بیمه نوین است که همواره به آن می‌بالد. مشتریان نمایندگی ۴۳۹۴، بزرگ‌ترین سرمایه‌های سال‌های طولانی فعالیت در این صنعت هستند و سایت «نوبنی باش» novinibash.com و novinibash.ir با ارائه‌ی خدمات متمایز کمترین خدمتی است که می‌توان به آن‌ها ارائه نمود.

تیم قدرتمند

نمایندگی کد ۴۳۹۴، این افتخار را دارد که جهت ارائه‌ی خدمات با کیفیت و ارزنده به مشتریان خود در بیمه‌های عمر و سرمایه‌گذاری و سایر رشته‌های بیمه‌ای، از تیمی متخصص و با دانش و قدرتمند بهره می‌برد. در زمینه‌ی فروش بیمه‌های عمر و سرمایه‌گذاری، نمایندگی کد ۴۳۹۴ بیمه نوین، دارای تیم فروش قدرتمندی با بیش از ۳۰ فروشنده‌ی حرفه‌ای و آموزش‌دیده است که آماده‌ی خدمت‌رسانی صادقانه و شفاف به مشتریان این نمایندگی هستند.

آموزش تیم فروش بیمه‌های عمر و سرمایه‌گذاری این نمایندگی، به صورت کاملاً حرفه‌ای و در مدرسه‌ی بیمه‌ای نمایندگی کد ۴۳۹۴ انجام می‌شود. این نمایندگی، نخستین نمایندگی بیمه نوین است که دارای مدرسه‌ی تخصصی بیمه عمر بوده و آموزش فنی و فروش بیمه‌های عمر را به صورت حرفه‌ای به فروشندگان خود آموزش می‌دهد. همچنین این نمایندگی اولین نمایندگی بیمه است که در برنامه‌ی آموزشی خود، بخش ویژه‌ای را به آموزش اخلاق حرفه‌ای در فروشندگی بیمه اختصاص داده و در این زمینه، فروشندگان خود را متعهد به ارائه‌ی خدمات صادقانه و شفاف به مشتریان خود نموده است.

در خط سیر

انواع بازاریابی آنلاین

در ادامه‌ی مباحث «در خط سیر» در شماره‌های پیشین، در این مطلب، به معرفی انواع بازاریابی آنلاین خواهیم پرداخت:

بازاریابی از طریق ایمیل: هرچند استفاده از ایمیل با گسترش شبکه‌های اجتماعی، کمتر شده است، اما همچنان استفاده از ایمیل جهت ارتباط انفرادی با هر مخاطب یکی از ابزارهای پرکاربرد و بسیار اثربخش در بازاریابی آنلاین محسوب می‌شود.

استفاده از روش سئو یا بهینه‌سازی برای موتورهای جستجو: بدون شک هر فردی در دنیای مدرن از موتورهای جستجو نظیر گوگل ([google](http://google.com)) برای جستجوی بسیاری از موارد اعم از اطلاعات یا عکس و فیلم و یا دسترسی به محصول یا خدمتی خاص استفاده کرده است. یکی از بهترین و مؤثرترین ابزارهای بازاریابی اینترنتی استفاده از روش سئو یا بهینه‌سازی برای موتورهای جستجو است. در این روش سازمان تلاش می‌کند با تولید محتوا بر اساس معیارهای استاندارد و اصولی موتورهای جستجو نظیر گوگل محتوای خود را تولید و در نتایج جستجوی موتورهای جستجوی مختلف، رتبه‌ی خود را ارتقا بخشد. در مواردی که یک فرد کالا یا خدمتی را از طریق موتورهای جستجو، جستجو می‌کند، غالباً بیشترین سطح اعتماد را به اولین نتایج حاصل از جستجو خواهد داشت. استفاده از روش سئو می‌تواند به ایجاد اعتماد در مخاطب و مشتری و تثبیت برند سازمان در ذهن مخاطب کمک بسیار بزرگی نماید.

استفاده از اینفلوئنسرها: یکی دیگر از روش‌های بازاریابی آنلاین، استفاده از افراد شناخته شده و مشهور و تأثیرگذار در فضای مجازی و شبکه‌های اجتماعی است. این امر در عصر جدید چنان تأثیرگذاری رو به افزایشی داشته است که اینفلوئنسر مارکتینگ به یکی از مهم‌ترین و پردرآمدترین روش‌های بازاریابی تبدیل شده است.

بازاریابی مشارکتی یا پورسانتی: یکی از روش‌های تأثیرگذار در بازاریابی استفاده از روش مشارکت دادن فروشندگان در منافع حاصل از فروش به صورت درصد مشخصی از عواید فروش محصول است. در این روش، سازمان شبکه‌ای از بازاریاب و فروشنده را به صورت پورسانتی و مشارکتی تشکیل داده و قدرت تأثیرگذاری خود را بر افکار عمومی افزایش می‌دهد. این روش هم در بازاریابی آنلاین و هم در بازاریابی سنتی یا آفلاین متداول است و استفاده‌ی گسترده دارد.

بازاریابی ویروسی: در این روش محتواهای کوتاه متنی، تصویری یا ویدئویی تولید می‌شود که در آن از خلاقیت بالایی استفاده شده و موجب به اشتراک گذاردن آن توسط تعداد زیادی از مخاطبان می‌شود.



لرزه بر اندام مشهد
بررسی ایفاد مختلف زلزله های اخیر

شورای سیاست گذاری:
ندا جواهری: ۰۹۳۵۹۸۲۲۶۶۸
رضا امیرزاده: ۰۹۳۷۹۳۷۳۷۶۱
سعید باقری: ۰۹۱۵۱۶۷۰۵۷۰
گرافیس: محمدرضا محمودی
آدرس نمایندگی کد ۴۳۹۴: مشهد-امام
خمینی ۴۷- شهیدان نجفی ۵/۳- پلاک ۹۵
شماره تماس: ۰۵۱۳۸۴۵۶۰۰۶

نشریه تخصصی بیمه «نوبنی باش»
دوره اول - شماره شانزدهم - مهر ۱۴۰۲
صاحب امتیاز: نمایندگی بیمه نوین کد ۴۳۹۴
مدیر مسئول: ندا جواهری
سر دبیر: رضا امیرزاده

و :
۰۹۹۸۱۱۸۱۲۵۴ و ۰۹۱۵۰۶۳۸۲۵۸
info@novinibash.com
novinibash.ir و novinibash.com
سایت: novinibash.com و novinibash.ir

در کنار تیم ۴۳۹۴ می توانید
آرامش خاطر و هیجان کار
را همزمان تجربه کنید.
به ما بپیوندید...

ادامه از سخن آغازین صفحه ۱

شرایط بیمه های عمر در کشورهای در حال توسعه

شرایط بیمه های عمر در کشورهای توسعه یافته

نام کشور	حق بیمه عمر (دلار)	بیمه عمر سرانه (دلار)	ضریب نفوذ بیمه عمر (درصد)	درآمد سرانه (دلار)	امید به زندگی در بدو تولد	شاخص نرخ مرگ و میر کودکان زیر پنج سال
ایران	۷۱۳	۱۰	۰.۲	۲۱۸۸.۱۸	۷۳.۴۵	۱۸.۴
پاکستان	۷۳۹	۴	۰.۴	۶۷۲.۱۵	۶۶.۲۸	۸۷.۹
ترکیه	۱۵۷۹	۲۱	۰.۲	۵۷۴۱.۴۱	۷۴.۵۴	۱۵
اندونزی	۹۴۳۷	۴۰	۱.۱	۱۲۰۶.۹۹	۷۰.۳۹	۳۲.۳
مالزی	۹۳۰۷	۳۲۸	۳.۳	۵۳۴۵.۲۲	۷۴.۶۷	۸.۵
کویت	۱۸۵	۶۶	۰.۱	۲۴۲۸۶.۱	۷۴.۲۵	۱۱.۱
بنگلادش	۷۸۹	۵	۰.۷	۵۸۸.۳۷	۶۹.۸۹	۴۳.۸
الجزایر	۱۰۳	۳	۰.۱	۲۲۵۵.۲۵	۷۰.۷۵	۲۰.۸
مصر	۷۴۰	۹	۰.۳	۱۹۷۶.۶۲	۷۰.۶۷	۲۲
تونس	۱۱۹	۱۱	۰.۳	۳۰۵۰.۸۸	۷۴.۷۵	۱۶.۸
مراکش	۸۷۱	۲۷	۰.۹	۱۹۰۸.۳۱	۷۰.۴۱	۳۲.۳
اردن	۵۶	۹	۰.۲	۲۵۸۸.۶۷	۷۳.۵۹	۱۹.۸
امارات	۱۲۲۶	۲۵۵	۰.۳	۲۱۰۵۸.۴	۷۶.۷۸	۸.۶

نام کشور	حق بیمه عمر (دلار)	بیمه عمر سرانه (دلار)	ضریب نفوذ بیمه عمر (درصد)	درآمد سرانه (دلار)	امید به زندگی در بدو تولد	شاخص نرخ مرگ و میر کودکان زیر پنج سال
آمریکا	۵۳۷۵۷۰	۱۷۱۶	۳.۶	۳۷۶۹۱.۰۳	۷۸.۶۴	۷.۳
کانادا	۵۳۱۶۷	۱۵۱۹	۳	۲۵۹۳۳.۲۸	۸۱.۰۶	۵.۴
آلمان	۱۱۳۸۶۹	۱۳۸۹	۳.۲	۲۶۲۰۶.۵۵	۸۰.۷۴	۴.۱
فرانسه	۱۷۴۷۵۳	۲۶۳۸	۶.۲	۲۳۰۱۶.۸۵	۸۱.۶۷	۴.۲
هلند	۳۱۲۱۰	۱۸۷۰	۳.۷	۲۶۶۳۴.۸۶	۸۱.۲۱	۴.۳
انگلستان	۲۱۰۰۶۷	۳۳۴۷	۸.۷	۲۸۲۷۲.۴۱	۸۰.۷۵	۵
ایتالیا	۱۰۵۰۸۹	۱۶۹۶	۴.۷	۱۸۹۳۷.۲۵	۸۲.۰۸	۳.۹
سوئد	۳۱۹۶۱	۳۳۸۲	۶	۳۳۶۳۰.۲۵	۸۱.۸	۳
نروژ	۱۲۸۷۱	۲۶۰۴	۲.۶	۴۰۰۳۴.۸۵	۸۱.۲۹	۳
ایرلند	۴۳۰۳۸	۳۳۶۷	۶.۹	۲۷۷۱۵.۵۳	۸۰.۴۹	۴.۱
اسپانیا	۳۹۲۵۷	۸۴۹	۲.۶	۱۵۴۲۸.۳۲	۸۲.۳۳	۴.۶
سوئیس	۳۵۰۸۳	۴۴۲۱	۵.۵	۳۹۱۷۰.۴۲	۸۲.۶۹	۴.۴
استرالیا	۴۵۱۸۷	۲۰۷۷	۳	۲۵۳۰۶.۸۳	۸۱.۸۴	۴.۹

همکار گرامی

با تیم مشاوره نوینی باش

فروش خود را افزایش و نمایندگی خود را توسعه دهید

